



国际贸易与工业供应公司

为项目、招标和生产需求供应设备与物资

中国 / 欧亚经济联盟 / 哈萨克斯坦 · 选型 · 物流 · 文件

不仅是寻找产品，而是把供应结果交付到位。

发送技术规格书获取报价





为什么重要

采购失败往往不是价格，而是细节

- 替代型号不准确或技术规格不完整
- 生产周期与物流周期不匹配
- 验收和付款文件准备不足
- 供应商不对结果负责

ETAR 连接技术需求与实际交付。





公司定位

围绕客户技术规格书组织供应

- 设备、物资、配件和材料
- 供应商寻找与商务条件核查
- 价格、交期、物流和文件测算
- 支持项目、招标和生产采购需求

客户的技术规格书是我们工作的中心。





供应范围

工业项目常需的主要品类

- 泵、压缩机、备件和易耗品
- 阀门、法兰、管件和管道配件
- 电缆产品和电气材料
- 输送带、工业物资、IT 和服务器设备

复杂物资，先核查，再报价。





工业设备

泵、机组与工程系统

- 按流量、扬程、功率和材质选型
- 根据技术要求匹配替代方案
- 厂家资料、照片、交期和包装确认
- 服务生产、能源和油气项目

我们测算的不只是价格，还有是否适用。





管道配件

阀门、法兰、管件及附件

- 按 DN、PN、介质和材质选型
- 适用于维修、项目和招标需求
- 整批配套和合规性确认
- 支持交付至客户验收阶段

阀门不能“差不多”，必须满足工况。





电缆与输送带

用于建筑、能源和生产的材料

- 卷盘电缆、动力电缆和专用电缆
- 按宽度、类型和工况选择输送带
- 电气安装材料和配套附件
- 按项目进度组织成批供应

每一项物资准时到达，供应才真正有效。





工作流程

从询价到交付的执行路径

- 1. 接收技术规格、数量、城市 and 期限
- 2. 核查技术要求与可替代方案
- 3. 向厂家和物流渠道询价
- 4. 提供报价、条件、交期和文件
- 5. 跟进交付和结算文件

流程应在付款前清楚，而不是问题发生后再解释。





国际采购

中国及其他市场作为采购工具

- 寻找生产厂家和贸易渠道
- 预先核查配置、条件和范围
- 计算路线、重量、包装和交期
- 为哈萨克斯坦客户提供俄语支持

客户需要的不是“中国”，而是可控地交付到哈萨克斯坦。





物流

从工厂到哈萨克斯坦项目现场

- DDP / DAP / FOB / EXW — 按项目需求选择
- 集装箱、公路、铁路、超限及项目货物
- 包装、标识、照片确认和发运跟踪
- 交付至仓库、现场或承包商

物流既影响价格，也影响风险。两者都必须计算。





文件与控制

面向 B2B 客户的商务纪律

- 供货合同、规格书、发票和报价单
- 增值税、结算文件和条件确认
- 交期、质保、付款和验收规则
- 每个需求都进入责任跟进状态

可靠供应商不靠口号，而靠文件和执行。





下一步

发送技术规格书，我们准备报价

- 需要：名称、参数和数量
- 交付城市、期限和文件要求
- 可附 Excel、PDF、照片或招标链接
- 我们回复价格、交期和供应条件

ETAR 帮助客户解决真实的采购任务。

